

business angel beteiligungs AG

Die Unternehmer AG



Historie



- Anfang 2008 in Wetzlar gegründet
- Sie ist hervorgegangen aus der Business Angel Initiative Mittelhessen e.V. (seit 2003)
- Anfang 2011 Sitzverlegung nach Frankfurt am Main



Kapital für den Mittelstand

Die Business Angel Beteiligungs AG versteht sich als
„Unternehmer AG“

- Erfahrene Unternehmer treffen als Sparringspartner auf Unternehmer, die im
- Aufbau-, einer Umstrukturierung oder in einer
- Nachfolgesituation Eigenkapital und/oder unternehmerische Begleitung suchen.



Kernkompetenz

Ziel ist es, Unternehmer mit innovativen Produkten/Dienstleistungen und Geschäftsmodellen mit erfahrenen Business Angels, die selbst Unternehmer sind oder waren, in Kontakt zu bringen,

- um deren unternehmerische Kompetenz,
- Erfahrungen und Netzwerk zur
- Stärkung der Erfolgspotentiale und des Unternehmenswertes zu mobilisieren.
- Die Form der AG ermöglicht die Auswertung gemeinsamer Lernkurven und die strategische Bündelung von Kapital.
- Die Initiative versteht sich als Inkubator und Förderer von intelligenten Geschäftsideen in Deutschland.



Ziele

Insbesondere streben wir an:

- einen positiven infrastrukturpolitischen und unternehmerischen Beitrag für
- den deutschen Mittelstand (KMU) zu leisten,
- bei der Ansiedlung und dem Aufbau von innovativen Unternehmen aktive Hilfestellung zu geben,
- die Eigenkapitalausstattung und internationale Wettbewerbsfähigkeit der mittelständischen Wirtschaft zu stärken,
- Nachfolge-Thematiken von Familienunternehmen zu lösen.



Ziele

Unsere Aktionäre bringen sich im Rahmen der Business Angel Beteiligungs AG ein mit:

- unternehmerischer Erfahrung und
- dem Investment von Risikokapital in die Gestaltung von Unternehmen.
- Sie leisten damit einen aktiven Beitrag zur
- Stärkung der Unternehmenskultur und Förderung der Selbstständigkeit in Deutschland.



Investment-Kriterien

1. Zielgesellschaft

- KMU nach Definition des IfM
- 1 Jahr aktiv am Markt
- Erzielt erste Umsätze mit Kunden
- Rechtsform Kapitalgesellschaft

2. Unternehmensphase

- Frühe Phase (1-2 Jahre am Markt)
- Krise mit erkenn- und behebbarer Ursache
- Nachfolgesituation

3. Beteiligung

- Aktiv 25,1 -50 % am Stammkapital,
- Auszahlung in Tranchen (Meilensteine)



Investment-Kriterien

4. Mehrheitsgesellschafter ist Geschäftsführer

- Abschluss einer Geschäftsordnung für den/die Geschäftsführer
- Abschluss einer Vertrages über unternehmerische Begleitung mit der BABAG

5. Know How aus dem Kreis der Aktionäre ist vorhanden

6. Branchenfokus: Keiner

7. Unternehmenskultur: Langfristig, nachhaltig, innovativ

8. Regionaler Fokus: Unternehmenssitz Deutschland



Investment-Kriterien

9. Exit durch Verkauf der Anteile

- an den Mehrheitsgesellschafter,
- neuen (strategischen) Investor oder
- Trade Sale innerhalb von 3-5 Jahren, um eine marktgerechte Rendite auf das investierte Kapital zu erwirtschaften



Schritte zum Eigenkapital

Bewerber

Einreichung Onepager
Fragebogen ausfüllen
Businessplan erstellen

Vorstand BABAG

Prüfung der Geschäftsidee
Absage / Zusage
Prüfung des Businessplans

Begleitung bei der Erstellung des BP

Prüfung durch Vorstand: SWOT Analyse

Genehmigung durch Aufsichtsrat

Vertragsabschluss

Zustimmung Aufsichtsrat

business angel beteiligungs AG

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit !

